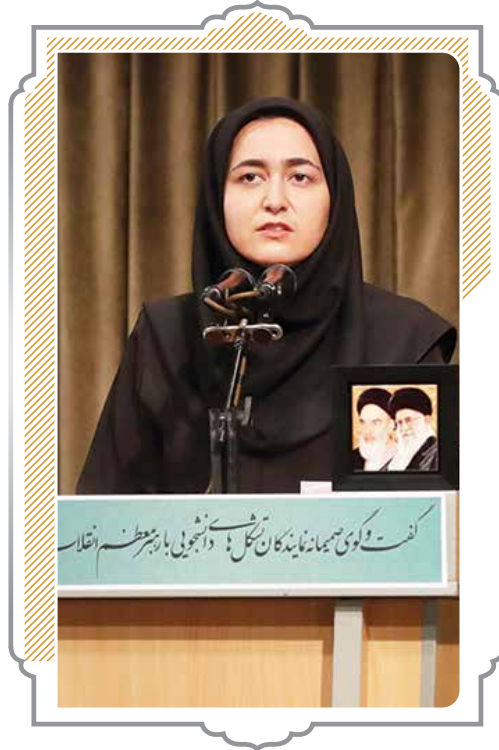


”

شما وقتی در دانشگاه در فضای آزمایشگاهی می‌گویی محصول را گرفتم، دیگر عملاً کار تمام است. ولی در فضای صنعتی که آن لحظه‌ای که می‌گویی من محصول را گرفتم، کار تمام نیست کار تازه شروع شده است تازه بسم الله ماجرا است



گفتیم خوب بدهیم به شما برویم؟ یعنی چی؟ بعدش چه کار می‌کنید؟ مثلاً بیا باید خودمان تولید کنیم؟ خلاصه این بود با کارتان رابفر و شیدیا ما انتقال تکنولوژی می‌کنیم و ۳ ماه دیگر، ۶ ماه دیگر می‌آییم خودمان تولید می‌کنیم و در رقابت خارج خواهد شد. چند سؤال ازشان پرسیدیم و متوجه شدم قرارداد با جایی در کار نیست و در مراحل ابتدایی کار هستند. خلاصه پیشنهاد اینها را رد کردیم، چون فکر می‌کردیم خودمان سال ۹۶ می‌توانیم بیا بییم در بازار. این تفکر ما هم به این دلیل بود که شناخت درستی نسبت به صنعت نداشتیم، واقعا خیلی کوچک می‌گرفتیم کار را. محصول ما سال ۹۹ آمد در بازار؛ ۳ سال بعدش. ما انتظار یک سال را داشتیم ولی ۳ سال طول کشید. محصول آن شرکت هنوز وارد بازار نشده است.

هر که رنجی برد، گنجش شد پدید

طی این سه سال هم باز خیلی ماجراها داشتیم. یک جایی دیگر دکتر مهبودی از دستمان خسته و ناامید شد. ما را فرستاد پرسیس ژن تا دکتر آقایی بتواند نظارت کند که چه کار می‌کنیم و شرایط واقعی طرح را ارزیابی کند. آن زمان یک دوران طلایی بود. آنجا یک دروازه از امکانات و تجهیزات به روی ما باز شد. تازه آنجا HPV یک سرو و شکلی گرفت و سال ۹۷ شروع کردیم مطالعات بالینی این واکسن را انجام دادیم. در

نواژن داشت راه می‌افتاد که الان شده است شتاب دهنده پرسیس ژن. مدیرعاملش دکتر وزیر بود و هدفش این بود که اولین سایت تولید قرارداد می‌کشور باشد. یعنی اگر کسی می‌خواهد تولید بکند، نرود خودش کارخانه بزند و تجهیزات گران تهیه کند. یک کارخانه باشد، تو بروی ازش اجاره کنی برای یک ماه، دو ماه، شش ماه، کارت را انجام بدهی و بروی. آن موقع یک مفهوم جدیدی بود. مادر بحث تولید دارو همین‌ها را داریم که شما باید مشخص بکنید خط اختصاصی برای محصول است یا خط مشترک و کمپین است؟ خط کمپین به معنای این است که محصول دیگری هم در آن تولید می‌شود. تا آن زمان کمپین و تولید قراردادی مرسوم نبود. رفتیم سراغ دکتر مهبودی و خواستیم به ما فضا دهند. نه ایشان و نه حتی خود ما دقیقاً نمی‌دانستیم که آیا این کار تولید واکسن شدنی است و واقعا یا نه. خودمان هم دیدی نداشتیم که فرایندی که تولید کردیم چقدر در مرحله صنعتی جواب می‌دهد. ایشان گفتند بیا بیید در این خط تولید کار کنید قرار شد از خدمات نواژن استفاده کنیم.

وارداتی‌های تولیدی نما

از ماجراهای جالبی که در آن زمان داشتیم این بود که یکی از مجموعه‌های حاکمیتی آمد به ما گفت ما رفتیم برای انتقال دانش تولید HPV را بزنن کردیم. شنیدیم شما دارید انجام می‌دهید گفتیم چه کاری است از خارجی‌ها بگیریم؟ بیا بییم شما دانش‌تان را بفروشید و بروید.

”

واکسنی که مثلاً قرار است یک کودک زیر ۲ سال دریافت کند، اصلاً داستان عوض می‌شود. درد محل تزریق هم می‌شود یک عارضه جدی. واکسن‌های دیگر هم به همین شکل است. یک آدم سالم می‌خواهد برای پیشگیری، واکسن دریافت کند