

کنیم و ضرر دهیم، گذشتیم و به شرایط ثابتی رسیدیم و شرکت در مجموع سوددهی دارد.

← این محصول چقدر ظرفیت رشد دارد؟

جای کار خیلی زیاد دارد چون در دنیا صنعت خیلی جدیدی است. کار تحقیق و توسعه مان ادامه دارد. کار به روزرسانی مختلف در بحث نازل، سرعت دستگاه، مکانیزم ارتعاش دستگاه و موارد دیگر در حال انجام است. پرینتر سه بعدی الان جزو تکنولوژی‌های لبه مرز دانش در صنعت حساب می‌شود. بعضی انقلاب صنعتی جدید را به پرینتر سه بعدی نسبت می‌دهند. ما بخش اعظم تمرکزمان روی همین است و مقداری هم روی تکنولوژی‌های دیگر کار می‌کنیم.

← از سختی‌ها و موانعی که در فرایند دانش بنیان شدن داشتید برای ما تعریف کنید.

چالشی که هم ما و هم همکاران در شرکت‌های دیگر، درگیر آن هستیم بحث نیروی انسانی است. در حال حاضر نیروی انسانی متخصص خیلی کم است. هم به خاطر جوهایی که ایجاد شده و هم کم‌کاری‌های دانشجویان و صنعتگران. نه حتی کسی که رزومه داشته باشد، بلکه فردی که فقط قابلیت و انگیزه کار را داشته باشد.

البته در زمینه آموزش نیرو هم کارهایی کردیم. چالش دیگرمان کمک‌های تسهیلاتی بود که البته در این دو سال اخیر خیلی بهتر شده است.

زیرساخت‌های لازم در بحث بازار، مشتری و فروش هم در کشورمان کم است.



برای تعمیر بعضی قطعات استفاده می‌شوند. مثلاً پلیت‌ها و توربین‌هایی که در سیستم‌های هوایی یا نیروگاهی استفاده می‌شوند، شکل‌ها و هندسه‌های ویژه‌ای دارند، مترالشان خیلی خاص است و با روش‌های عادی نمی‌توان تولید یا تعمیرشان کرد، اما با این دستگاه می‌شود این قطعات را تولید کرد. اینها همه وارداتی است و موضوع تحریم که پیش آمد، در صنایع هوایی امکان تولید این دستگاه را نداشتند، وارداتش هم که متوقف شده بود و خیلی از قطعات آسیب دیده همین طور باقی مانده بود. این دستگاه عاملی شد بر تعمیر و استفاده مجدد از این قطعات.

← چند درصد بازار تولید این پرینتر سه بعدی دست شماست؟

بازاری که تحت پوشش ماست، با توجه به کاربرد هر پرینتر متفاوت است. مثلاً خیلی از پرینترهای ما پلیمری است و بازار هدف آن گسترده‌تر و همه‌جانبه‌تر است؛ در مشاغل مختلف کاربرد دارد و شرکت‌های مختلفی هم آن را ارائه می‌دهند. بعضی از پرینترها مخصوص کارهای طلا و جواهر و زینتی است. پرینترهای PDM ما، دومین نمونه از این دستگاه در ایران است. به همین خاطر حجم اصلی بازار آن دست ماست. پرینترهای فلزی هم جزو صنایع HIGH-TEC حساب می‌شود و بازار هدف خاصی دارد. یعنی جاهایی که از مادرخواست این نوع پرینتر را دارند، محدود هستند.

← به سوددهی رسیده‌اید؟

تقریباً ۵۰-۵۰ است. سوددهی برای وقتی است که شما تولید یک محصول را دارید و در تیراژ تولید می‌کنید. ما هر چه جلوتر می‌رویم در بحث R&D مان و اضافه کردن محصولات داریم جلوتر از آن چیزی که ورودی داریم، خرج می‌کنیم و در اصل سرمایه‌گذاری می‌کنیم. البته از آن حالتی که فقط هزینه

”

یک سری دستگاه‌ها هست که به روش PDM معروف است و برای تعمیر بعضی قطعات استفاده می‌شوند. مثلاً پلیت‌ها و توربین‌هایی که در سیستم‌های هوایی یا نیروگاهی استفاده می‌شود، شکل‌ها و هندسه‌های ویژه‌ای دارند، مترالشان خیلی خاص است و با روش‌های عادی نمی‌توان تولید یا تعمیرشان کرد. اما با این دستگاه می‌شود این قطعات را تولید کرد