



حلب و لاذقیه هم متقاضی استفاده از اتومبیل پراید به عنوان تاکسی شدند؛ که با همکاری سفارت این کار هم انجام شد. در سال ۸۳، نه هزار خودروی ایرانی به سوریه صادر شد. محصولات صادراتی ایران خودرو به سوریه تنوع داشت و در عین حال با شرکت فرانسوی پژو در سوریه دچار چالش‌های بود. نماینده شرکت پژو تلاش می‌کرد، مانع از ورود برخی از مدل‌های تولیدی ایران خودرو به سوریه شود که با تلاش و همکاری انجام شده این اقدامات خنثی شد. بازار خودروی سوریه در آن مقطع بسیار رقابتی و متنوع‌تر از بازار ایران بود. در سوریه کلیه خودروها وارداتی بودند. مدتی گذشت، پیشنهاد تأسیس کارخانه سمند در اطراف شهر دمشق در یکی از جلسات کمیسیون مشترک اقتصادی میان دو کشور مطرح گردید. این پیشنهاد به‌طور جدی پیگیری شد. در این راستا آقای دکتر منوچهر منطقی رئیس وقت ایران خودرو چند مرتبه به دمشق سفر کرد و با کمک دولت سوریه به خصوص شخص بشار اسد و پیگیری‌های نخست‌وزیر زمین مناسبی در اختیارمان قرار داده شد. سپس ساختمان‌سازی انجام و با نصب دستگاه‌های مورد نیاز این کارخانه آماده بهره‌برداری شد. لازم به ذکر است که در این مراسم مهمانی سفارت، آقای دکتر منطقی برای قدرانی از همکاری‌ها و پیگیری‌های مجدانه سفارت اولین دستگاه خودروی سمند را به بنده هدیه کرد. بنده نیز تشکر کردم درخواست کردم تا این خودروی سمند کاملاً تشریفاتی باشد و به عنوان خودروی شماره یک سفیر در مراسم‌ها و ملاقات‌های رسمی مورد استفاده قرار گیرد. کسانی که خورد و ساخت ایران را ملاحظه می‌کردند، تبریک می‌گفتند. سفیر فرانسه در سوریه اتومبیل پژو سوار می‌شد، سفیر آلمان بنز یا بی ام و سوار می‌شد و سفرهای دیگر هم هر یک به نوعی اتومبیل‌های را استفاده می‌کردند که بیشتر

دریچه‌های قلب را هم آنجا اغلب دریچه قلب خوک می‌گذاشتند. این‌ها را در یک بانک‌های که منهای صد و هشتاد و سه درجه دما داشت، نگه‌داری می‌کردند. ما این بانک را هم با بیست و پنج هزار دلار خریدیم و به کشور آوردیم. دیگر آن دریچه قلب هم دریچه خوک نیست. اینجا دریچه گوسفند استفاده می‌شود. الان حدود بیست و سه چهار سال است که این بانک در ایران کار می‌کند. از آن به بعد دیگر حتی یک عمل دریچه قلب را هم به خارج نفرستادند؛ یعنی این کار باعث شد بتوانیم در سال صد میلیون دلار ذخیره کنیم.

به روایت دکتر مهدی صفری؛ سفیر وقت ایران در اتریش (۱۳۷۱-۱۳۷۴)

کارشکنی شرکت پژو علیه ایران

در راستای توسعه صادرات اتومبیل ابتدا شرکت سایپا فعالیت خوبی را در سوریه آغاز کرد و سالانه تعداد زیادی پراید را به این کشور صادر نمود. تاکسی‌های دمشق نیز پراید بودند و مردم نسبت به ساخت اتومبیل ارزان قیمت و مناسب در ایران اعتماد جدی پیدا کرده بودند. با شروع مأموریت بنده در سوریه این امر با جدیت بیشتری دنبال شد و در برخی از شهرهای دیگر مثل



”

ترجیح می‌دادم در ملاقات‌های رسمی و مهمانی سفرای خارجی از خودروی ساخت ایران استفاده کنم