

دستگاه‌هایی هم داریم که تماماً ایرانی هستند. الان هم ما یک سری قطعات را برای شرکت‌های مختلف با استانداردهای اروپایی می‌زنیم.

### خاطره و اتفاقی که در این مسیر رخ داده و برایتان خیلی مهم است را برایشان بگویید؟

تقریباً ۴ سال پیش نمایشگاهی در کیش بود و دستگاه‌های ما ۲ روز در گمرک ماند و یک روز قبل از نمایشگاه به دستمان رسید. نمایشگاه‌هایی که ما شرکت می‌کنیم بیشتر بیعت فروش و نمایش و به رخ کشیدن تکنولوژی و رونمایی از دستگاه‌ها هست و دستاوردهایی که آن نمایشگاه برای شرکت دارد این است که منجر به فروش می‌شود. ما خیلی در گمرک اذیت شدید. طوری شد که خود من مجبور شدم به گمرک رجوع کنم. در آنجا این دستگاه را نمی‌شناختم. دستگاه‌ها معمولاً کدی دارد. این کد نشان می‌دهد که شرایط خاص انتقال و گمرکی خاص خودش را دارد. آنجا مشکل‌مان حل شد و همان‌جا قبل از اینکه به نمایشگاه برویم، در گمرک این تکنولوژی را پرنزت (ارائه) کردیم یکی از دوستانی که آنجا بودند

پسندیدند و همان‌جا قرارداد فروش یکی از دستگاه‌هایمان را در خود گمرک بستیم. الان هم آن دستگاه دارد کار می‌کند. اتفاق بدی بود که تبدیل به خاطره‌ی خوبی شد و قبل از رفتن به نمایشگاه یک قرارداد بسته شد.

یک خاطره‌ی دیگر هم بگویم که ما یک سری خریداری وایرها و سیم‌ها با ضخامت‌های مختلف را داشتیم برای جعبه برق‌ها و سیستم‌های کنترلی دستگاه. شاید باور نکنید حدوداً ۵۰۰ میلیون از این سیم‌ها و وایرها برای این یک شرکت تولیدکننده در ایران خریداری شد و منتهی آن شرکت فقط یک استاندارد تولید داشت و بقیه را نداشت. در کارگاه که آوردیم، متخصصین ما این وایرها و سیم‌ها را رد کردند و همین کابل‌ها و سیم‌ها را ما عودت دادیم و با یک هزینه‌ی بیشتری سیم‌هایی استانداردهای و تابلوبرق‌ها استفاده کردیم. چرا؟ چون این‌ها توی سیستم کنترلی و تابلوبرق‌ها استفاده کردیم. چرا؟ چون این‌ها مدام کار هستند و داغ کردن تجهیزات ممکن است، منجر شود به آتش‌سوزی و ایراد کار در این است که اصلاً این شرکت پنج استاندارد را پاس نکرده بوده است. چرا از این شرکت ایکس استفاده شده است؟ در نهایت برای ما بهتر بود که کل هزینه‌ی برگشت و عودت و خرید مجدد و همه‌ی این‌ها را دادیم.

### از رقبای داخلی و خارجی‌تان و کارشکنی‌هایی که ممکن است کرده باشند، بگویید؟

ببینید هر شرکتی طراحی و ساختار سازمانی خاص خودش را دارد؛ مثل هر فروشگاه‌هایی که خدمات و جنس و طراحی‌های خاص خودش را دارد. در شرکت ما هم با توجه به اینکه افراد متخصص ویژه استخدام کرده‌ایم، حقیقتاً از لحاظ طراحی‌ها منحصر به فرد هست. افرادی که در این کار هستند، خودشان تشخیص می‌دهند که تکنولوژی‌ها متفاوت است. خود تکنولوژی را وقتی شما ببینید تشخیص می‌دهید؛ بر فرض مثال یک یخچال و ماکروویو و شرایط دیگر را وقتی می‌بیند از طراحی بیرون و مازول‌ها و شرایط تولید و حتی آن پی‌ال‌سی که به شما دیتا می‌دهد، همه‌ی این‌ها مشخص‌کننده‌ی آن علمی است که پشت این کار است و خود دوستان تشخیص می‌دهند که ما خیلی برتر از نمونه‌های چینی و در بعضی از مواقع برتر از نمونه‌های اروپایی هستیم. در خروجی‌ها و نتایج آزمایشگاهی هم همه‌ی کارهایی که ما انجام دادیم، موفقیت‌آمیز بوده است. برآورد قیمت‌هایی هم که ما داریم یک چهارم و یک پنجم قیمت‌های اروپایی است که می‌تواند واقعاً برای مردم ایران مقرون به صرفه باشد. ما حتی خدمات فریزدراپینگ هم داریم و به خیلی شرکت‌های دارویی و غذایی خدمات می‌دهیم و در کنارش سازنده‌ی تکنولوژی هستیم که تیپ‌های مختلفی از این تکنولوژی را می‌توانیم ارائه کنیم.

### الآن شرکت‌های دیگر بیشتر واردکننده هستند؟

اکثراً واردکننده هستند. ما از صفر تا صد این دستگاه‌ها را در کارگاه شیراز می‌سازیم؛ در شهرک صنعتی بزرگ شیراز و در پارک علم و فناوری.

”  
ما خیلی برتر از نمونه‌های چینی و در بعضی از مواقع برتر از نمونه‌های اروپایی هستیم. در خروجی‌ها و نتایج آزمایشگاهی هم همه‌ی کارهایی که ما انجام دادیم، موفقیت‌آمیز بوده است. برآورد قیمت‌هایی هم که ما داریم یک چهارم و یک پنجم قیمت‌های اروپایی است

