

”

شاخک‌هایم تیز شد. چند ثانیه‌ای نفهمیدم چه می‌گوید. رفتیم توی سفرهایم به مناطق تنش‌آبی. در پایین دست کرخه

فقط یک نصب پنج دقیقه‌ای نیاز.

این را که گفت انگار دست روی دلش گذاشتم و داغش راتازه کردم. اما متأسفانه توی سال‌های اخیر هیچ سازمانی به‌عنوان حامی وارد نشد، حتی پارک علم و فناوری که ما مستقر هستیم. تنها تونستیم وام دویست میلیون تومانی با بهره چهارده درصد بگیریم؛ که عملاً اختلاف زیادی با بانک‌های هجده درصدی ندارد. بیش از چهل نفر هم اشتغالزایی انجام شده توی مجموعه ما. خوب نیاز به حمایت دارد واقعاً. یک مجموعه نوپایی که چهل نفر استخدام کرده است و بتواند رشد کند. هیچ حمایتی از طرف هیچ سازمانی واقعاً انجام نشده است. بعضی ادارات و شهرداری‌هایی که بهشون سرویس میدیم حتی بعد از سه سال هنوز به ما ریالی پرداخت نکردن.

بحث جذابی بود اما باید به بقیه میزها هم می‌رسیدم. روی میز بعد چند برگه گذاشته بود از شرکت همتادژ کارون. خیلی نفهمیدم درباره چیست. آدم مزه بریزم که صمیمی شویم و ارتباط بگیرم. گفتم: «سلام خوب هستین؟ شما دژ می‌سازین؟» لاغر اندام بود و موهایی که کم کم چندتار سفید داشت درمی‌آورد. معلوم بود حسابی حرص کار را می‌خورد. خندید و گفت: «نه. کار ما همکاری با شهرداری هاست. کار آبیاری، زهکشی، آب شهری و... می‌کنیم.» بعد از پرسش من از کارهایش گفت. کاری که خیلی برام جالب بود می‌گفت که با تیمش

الا یک خانم در منتهی‌الیه سالن. از فرصت پیش‌آمده استفاده کردم و رفتم جلو. سلام و علیک کردیم و درباره شرکتشان پرسیدم. اسم شرکت ما سرزمین ابریه. شرکت ما توی زمینه امنیت و فناوری اطلاعات کار می‌کنه. خدمات ما، پسیو شبکه، اکتیو شبکه و مجازی سازی سرور، کلاینت و امنیت شبکه است. زیرکلاینت. محصول شرکت خودمونه. محصول‌های مشابه نمونه خارجی زیاد هست. ولی ما تکنولوژی پیش‌رو بومی سازی کردیم. هم سخت‌افزار هم نرم‌افزار. این محصول کارایی شبیه کیس داره. با این تفاوت که از لحاظ هزینه، هزینه خیلی مقرون به‌صرفه‌تری داره. خرابی کمتری داره و شما از راه دور هم می‌تونید به این محصول وصل بشوید و دسکتاپتون روی صفحه کامپیوتر توی خانه ببینید. اصل کارش هم اینه که یکی از این کلاینت‌ها به هر مانیتور وصل میشه و درنهایت هر تعدادی از این کلاینت‌ها میتونن به یک کیس مادر وصل بشن و دیگه نیازی به بیست سی کیس توی یک اداره نیست.

برایم جالب شد. خواستم با مدیر شرکت صحبت کنم. آقای حیدری فرد آمد. با فردی حدود سی‌وسه چهارساله مواجه شدم و البته عینکی زیبا. سلام و احوال‌پرسی که کردیم پرسیدم کاربرد کلاینت دقیقاً برای چیست؟

برای ادارات، دفاتری که تعداد بالاتر از سه چهار سیستم تا صد سیستم دارن و... این سیستم‌ها امنیت بالاتری از کیس‌ها دارن، قیمتشون حدود نصف کیس درمی‌آید و خرابی کمتری هم دارن. ضمناً حدود ۵ ولت بیشتر برق مصرف نمی‌کنن. حتی یک چیز دیگه هم بگم. شما آگه بخواید روی ۱۰۰ تا کامپیوتر فقط برنامه آفیس نصب کنید، دو هفته طول میکشه. درحالی‌که با این کلاینت‌ها

